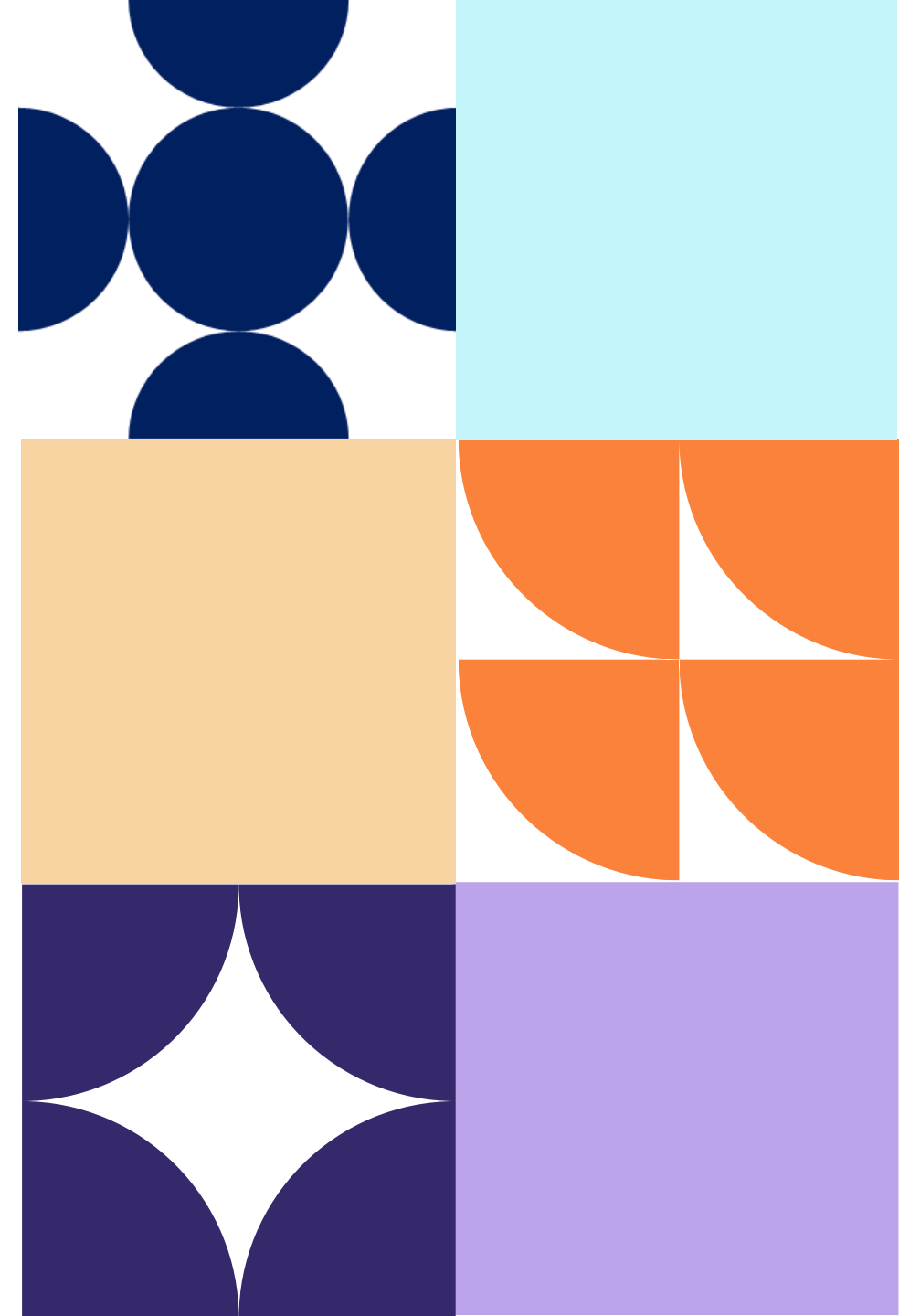


# OPGRADERING TIL NYESTE BUSINESS CENTRAL

**STRUKTURERET OG AFPRØVET TILGANG**

Webinar v/ Kent Tranberg Pedersen og Johannes  
Tange Jørgensen, KOLLAB

**KOLLAB**



# VELKOMMEN

---

- TAK FORDI DU DELTAGER
- STIL SPØRGSMÅL I CHATTEN (Q&A)
- WEBINARET BLIVER OPTAGET





## HVEM ER JOHANNES

**Navn:** Johannes Tange Sørensen

**Titel:** Sales Director

Rådgiver og sparringspartner på vores kunders digitale rejse.

Stor indsigt i virksomheders forretning og processer og solid erfaring med at hjælpe virksomheder med at tegne det fremtidige IT-setup og vejen dertil.

Mail: [jtj@kollab.dk](mailto:jtj@kollab.dk)

Mobil: +45 20 89 23 11

Connect med mig her → [LinkedIn](#)





Mail: [ktp@kollab.dk](mailto:ktp@kollab.dk)

Mobil: +45 25 55 59 41

Connect med mig her → [LinkedIn](#)

## HVEM ER KENT

**Navn:** Kent Tranberg Pedersen

**Titel:** Head of BC Team

Løsningsarkitekt på både nye implementeringer og opgraderinger.

Solid erfaring i at hjælpe virksomheder sikkert fra ældre versioner til den nyeste cloud-udgave af Business Central.



# DET SKAL VI IGENNEM DEN NÆSTE TIME

- Kort om KOLLAB
- Introduktion til Business Central Online
- Overblik over opgraderingsveje
- Indsigt i opgraderingsmodel
- Alternative tilgange
- Q&A



# INGEN BLÆR, BARE FAKTA

**8**

Skønne lokationer

**+150**

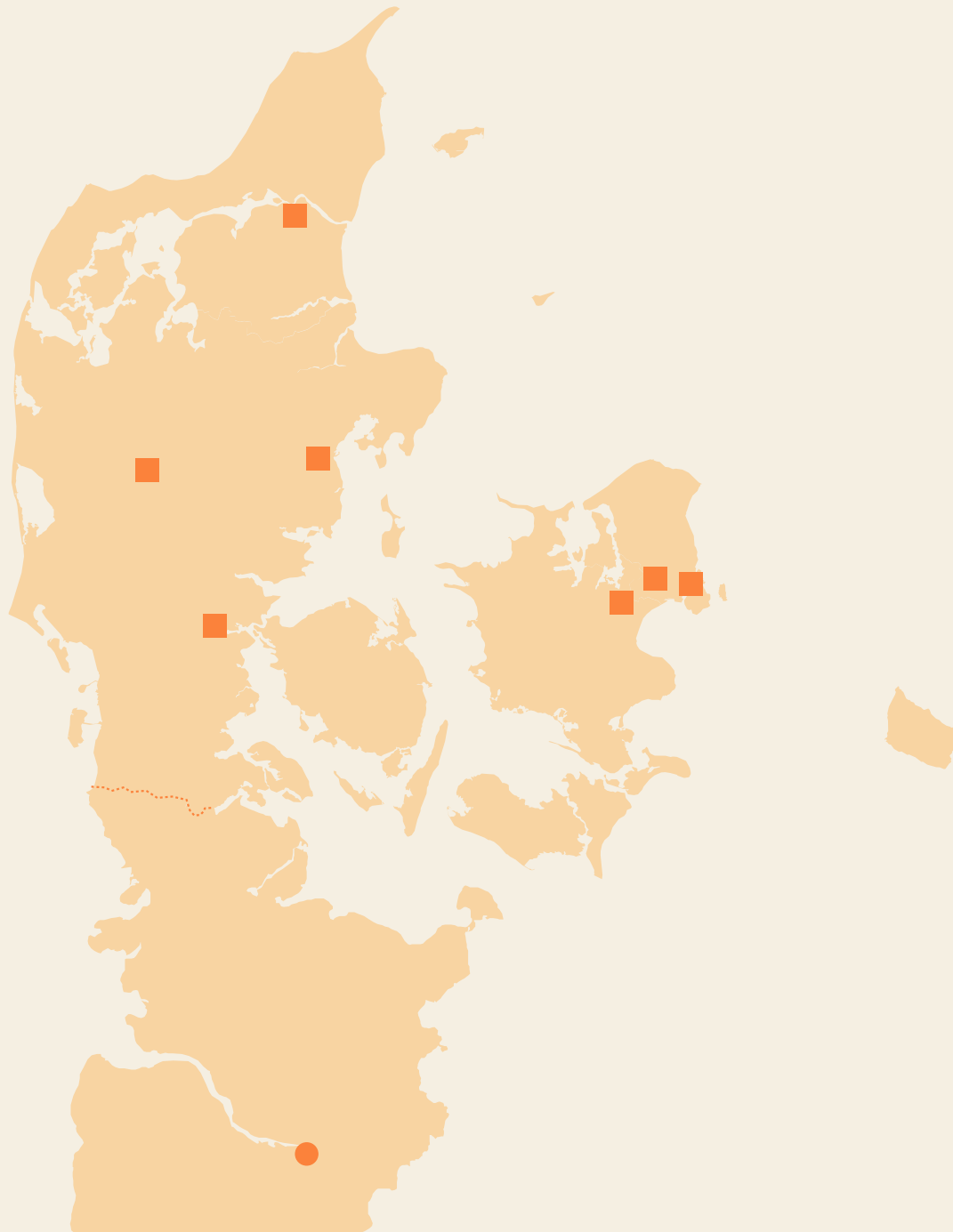
Engagerede specialister

**+1.000**

Glade samarbejdspartnere

**20**

Års erfaring



# KOM OG FIND OS

Vi har lokationer både i ind- og udland – og er næsten lige så lokale, som vi er digitale. Vi er klar til at KOLLAB med dig, uanset hvor du befinder dig – vi kommer gerne forbi!

## VORES LOKATIONER

København • Ballerup • Roskilde • Aalborg

Aarhus • Kolding • Herning • Hamborg



# YDELSER HELE VEJEN RUNDT

Du kan snakke med os om alt fra udvikling, Microsoft, drift, support og design til IT rekruttering og rådgivning.

Ja, faktisk tør vi godt råbe højt om, at vi kan hjælpe din virksomhed hele vejen rundt om det der digitale.

---

**DIGITAL RÅDGIVNING**

---

**DESIGN & UX**

---

**SYSTEMUDVIKLING**

---

**WEB & E-COMMERCE**

---

**APPUDVIKLING**

---

**DATA, AI & AUTOMATISERING**

---

**BUSINESS CENTRAL**

---

**POWER PLATFORM**

---

**BRANDING & IDENTITET**

---

**IT-REKRUTTERING & RÅDGIVNING**

---

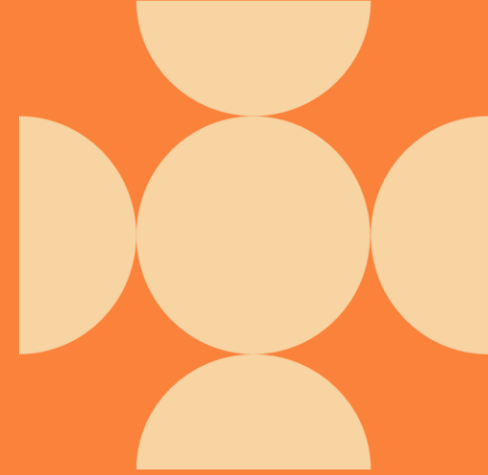
**FREELANCERE**

---

**IT & CLOUD SERVICES**

---





# BUSINESS CENTRAL

**BUSINESS  
CENTRAL**

**ÉT SAMLET  
ERP-SYSTEM**

**CLOUD  
FIRST**

**MICROSOFT  
365 &  
POWER**

**AI & COPILOT**

**NEM AT UDVIDE  
OG TILPASSE**

# OVERORDNET FUNKTIONALITET

## ESSENTIALS

- Finansbogholderi, budgetter, anlæg, bank, valuta, dimensioner
- CRM, kontakter, opgaver, leads
- SCM (Supply Chain Management), salg og køb, lagerstyring, varesporing, returordrer, direkte levering, styklister etc.
- Sagsstyring, ressourcer, omkostninger og tid
- Medarbejdere
- Warehouse Management
- Inter Company, samhandel mellem regnskaber
- Omkostningsstyring
- Udviklingsobjekter

## PREMIUM

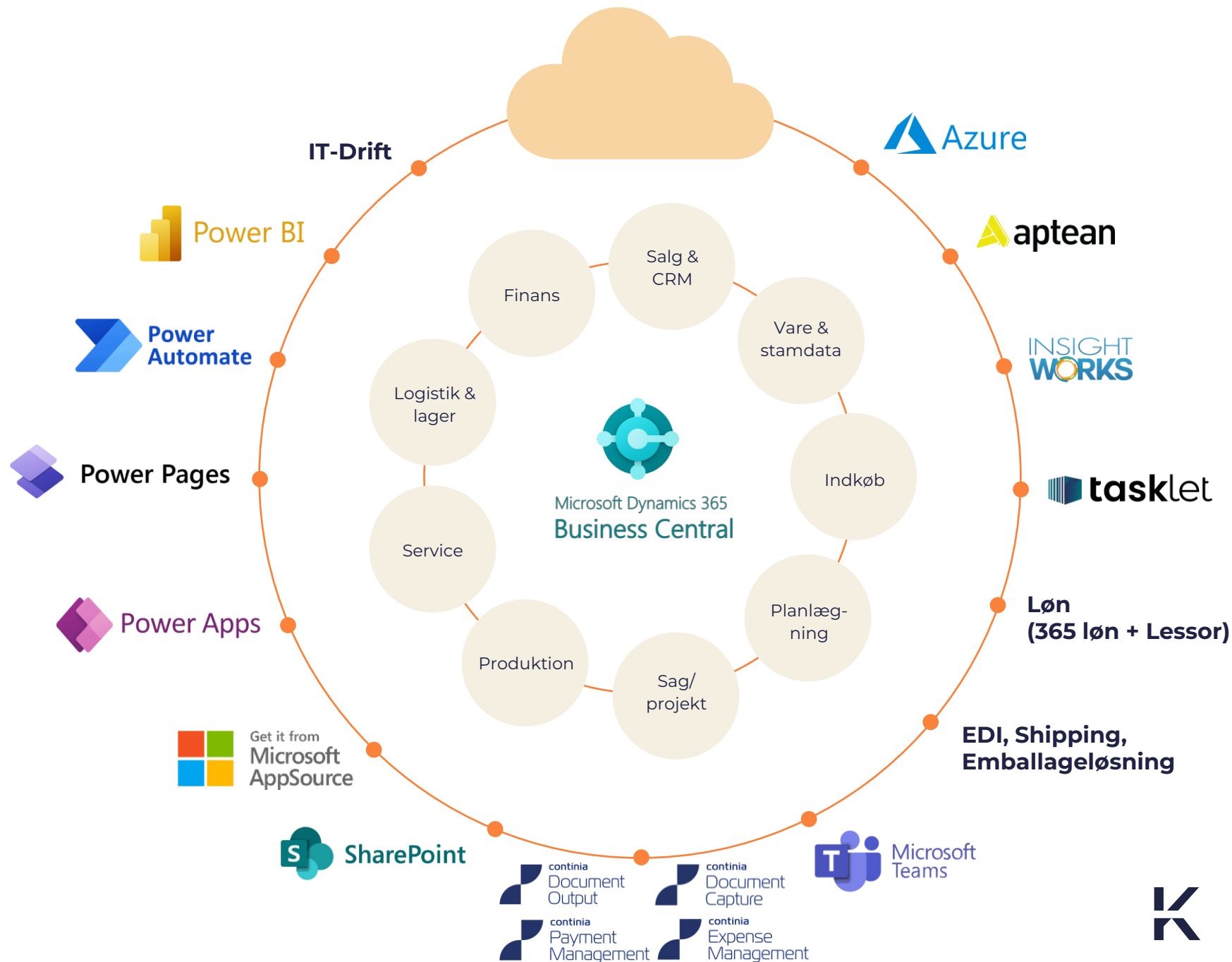
- Service Management
- Produktion og kapacitetsstyring
- Flere udviklingsobjekter

## TEAM MEMBER

- Læse alt
- Begrænsede opdateringer
- Tidsregistrering

# DEN KOMPLETTE VIRKSOMHEDS-LØSNING

- Potentiale screening – kortlægning
- ERP-system – Business Central
- APPS
- Microsoft Power Platform
  - Power BI
  - Power Apps
  - Power Automate
  - Power Portals/pages
- Microsoft Copilot
- Intranet = Sharepoint
- Kommunikationsplatform = Teams
- Din IT-afdeling = IT-drift & Cloud
- ESG-datafangst



# UDVIDELSER

## FOOD & BEVERAGE

- **Aptean** – suite af løsninger til fødevarevirksomheder og procesorienteret produktion

## PRODUKTIONSVIRKSOMHEDER

- **Insight Works** – suite af løsninger til produktionsvirksomheder
- Shop Floor / Manufacturing Execution Systems

## DISTRIBUTIONSVIRKSOMHEDER

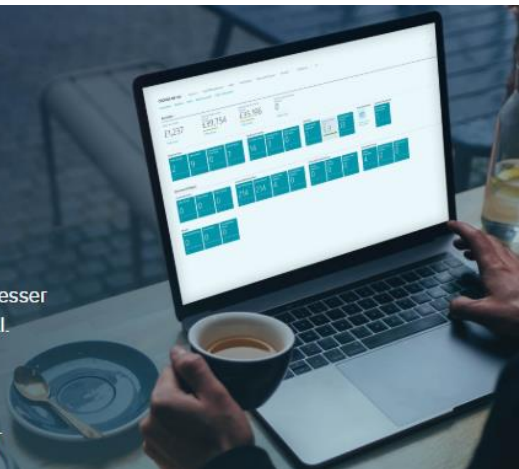
- Mobile WMS fra **Tasklet Factory**
- EDI-løsninger
- Shipping-løsninger

# CONTINIA

## Find din løsning fra Continia

Se hvordan du kan strømline dine finansielle processer med automatiseringsløsninger til Business Central.

- Automatiseret kreditor- og debitorbogholderi
- Enklere håndtering af rejseudgifter
- Spar tid på betalingsprocesser og afstemninger



## Document Capture

Strømlin din fakturabehandling med intelligent automatisering.

Automatiser hele dit kreditorbogholderi. Spar tid og undgå fejl med:

- Intelligent dataopsamling med AI-baseret fakturascanning
- Automatisk trejevsmatch
- Sikker udveksling af e-fakturaer
- Automatiserede godkendelsesflows

## Continia Banking

Opnå hurtigere og sikrere betalingsprocesser.

Effektiviser dine arbejdsgange til betaling og afstemning.

- Direkte kommunikation med banken
- Indbygget forebyggelse af betalingssvindel
- Enkel validering og fejlhåndtering
- Fleksible og sikre betalingsflows

## Continia Finance

Optimér dine avancerede finansprocesser med 7 specialiserede moduler.

Med bedre økonomifunktioner kan du arbejde smartere i Business Central:

- Gruppér dine afstemninger
- Enklere finansiell rapportering og bogføring af anlægsaktiver
- Opsæt rabatsatser og ratebetalinger

## Collection Management

Optimér din opkrævningsproces til kundeindbetalinger.

Få et klart overblik over dine betalingsaftaler- og statusser.

- Opkræv udestående beløb med det samme
- Én udbyder til alle tilgodehavender
- Se og administrér statussen for dine aftaler

## Expense Management

Få overblik over medarbejderudgifter i realtid.

Gør udgiftsrapportering enklere og opnå hurtigere refusioner til medarbejderne.

- Mobilapp til registrering af udgifter
- Nem rapportering af rejseudlæg
- Automatisk import af kreditkorttransaktioner
- Effektive godkendelsesworkflows

## Document Output

Automatisér udsendelsen af dokumenter og skræddersy dine e-mails.

Send og administrer nemt dine udgående dokumenter.

- Send e-mails i baggrunden
- Tilpas og beskyt dine PDF'er
- Opret målrettede e-mail-skabeloner
- Send betalingsadviseringer automatisk

# BUSINESS CENTRAL

## GENEREL BRUGERGRÆNSEFLADE

- Rollecentre, lister/kort, faktabokse – stadig det samme
- Færre klik på essentielle processer
- Søgning ("tell me") som alternativ til menustruktur
  - Semantisk model / søgning på data
- Rediger i Excel
- Gemme visninger/filtre – og deling af filtre
- Analysevisning – Pivot-tabeller direkte i Business Central
- Direkte adgang til Power Automate og Power BI
- Web-klient der virker – og App til telefonen 😊

## NY FUNKTIONALITET OG NYE MODULER

- Ny bogføringslov, digital opbevaring af bilag = Compliance 😊
  - Visning af bilag i faktabokse
  - BC er registreret digital standardbogføringssystem
- ESG – dataopsamling og rapportering
- Abonnementsmodul – gentaget fakturering
- Kvalitetskontrolmodul i næste frigivelse
- E-dokumenter – OIO og PEPPOL
- Shopify-integration
- API-adgang (nemmere at integrere generelt)
- AI og Copilot
  - Salgs- og købsordreagenter
  - Egne agenter
  - MCP-server – Model Context Protocol (eksterne AI agenter)



# OPGRADERINGSVEJE

---

- Hvorfor opgradere?
- Cloud eller on-premises?
- Licenser & økonomi.



# HVORFOR OPGRADERE?

## **Slippe af med teknologisk gæld**

- Kompetencer på den gamle platform er hurtigt uddøende
- Dyr, svær eller endog umuligt at lave integrationer

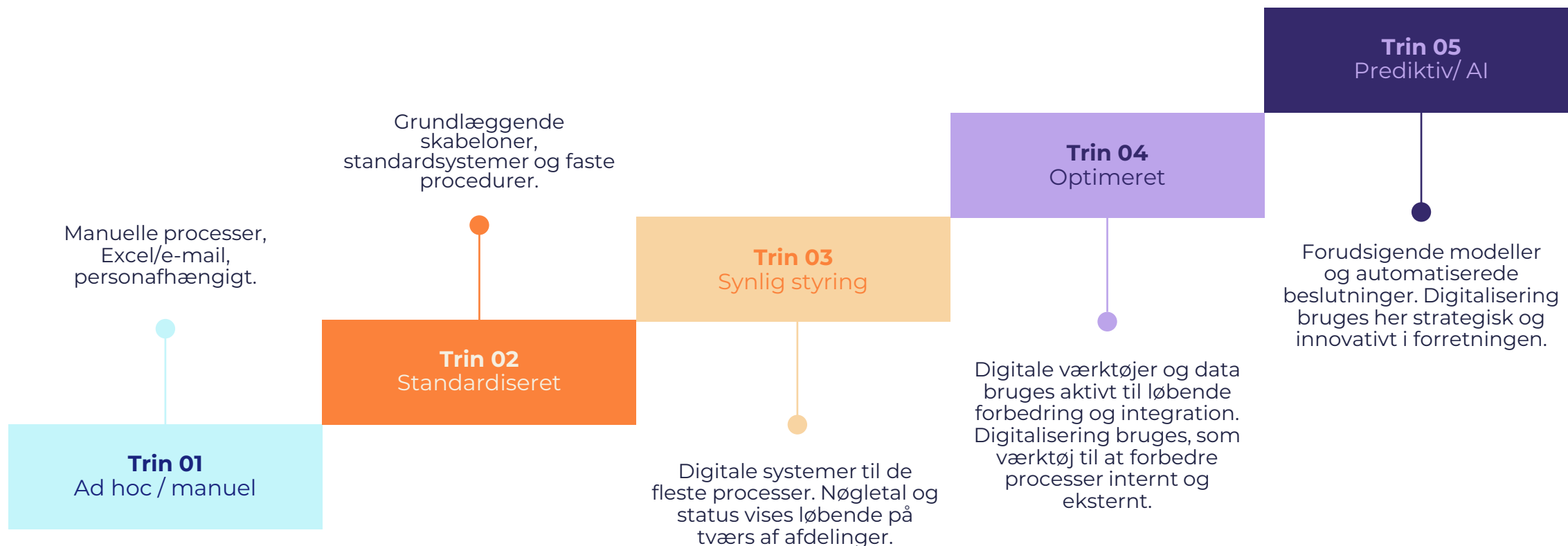
## **Sikre compliance – både nu og i fremtiden**

- Bogføringslov udvides – nye krav til SAF-T
- ESG-rapportering og fx emballageregistrering

## **Løbende opdateret med rettelser og ny funktionalitet**

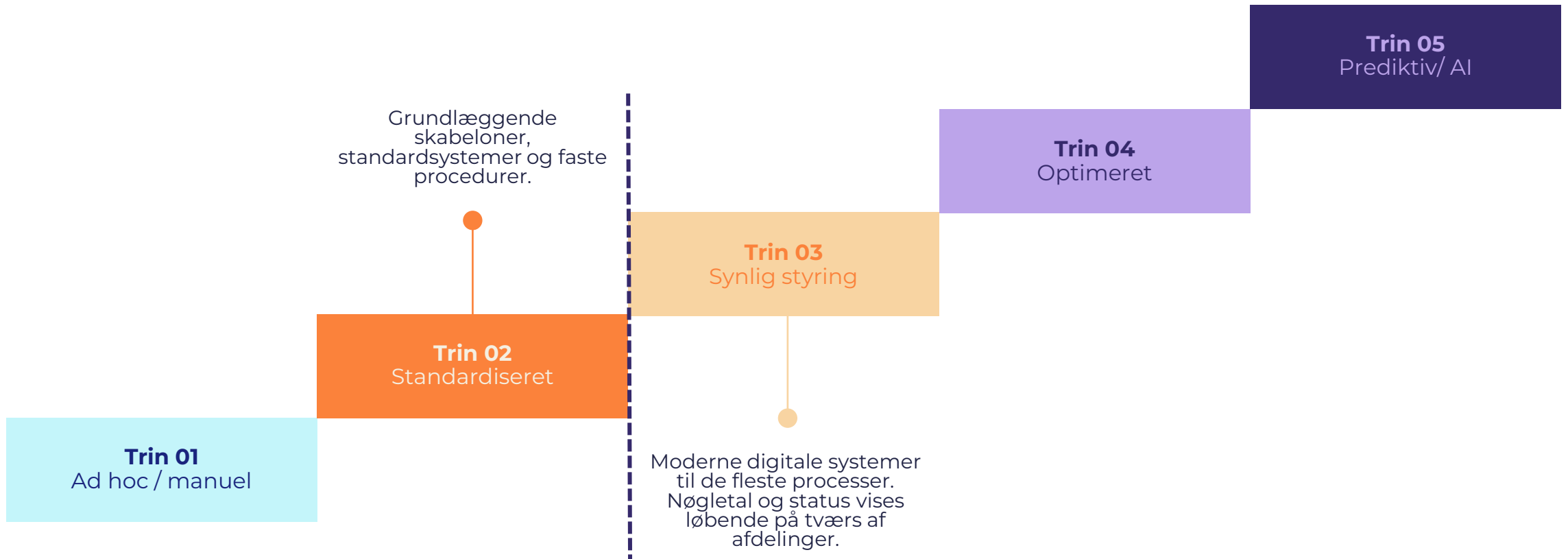
- I Cloud kommer du løbende på nyeste version
- On-premises kræver en indsats  
– dog slet ikke opgraderingsprojekter som tidligere

# Modenhedsmodel



# Modenhedsmodel

Med nyeste Business Central får I en platform,  
der understøtter standardisering, automatisering og bedre indsigt  
— og dermed højere modenhed.



# I SKYEN ELLER EGNE (HOSTEDE) SERVERE?

## CLOUD

- Lavere TCO: Ingen servere, SQL-licenser og drift
- Automatisk opgraderinger: Ingen opgraderingsprojekter
- Skalerbarhed: Nem at tilføje brugere + Microsoft skalerer miljøerne
- Bedre integration til Microsoft 365: AI, Copilot og Power platformen
- Europæiske datacentre

## FALDGRUBER

- Tag ansvar for opgraderingerne: Test og styr opgraderingerne
- Ingen direkte SQL Server adgang: Rapportering kræver anden adgang (Odata / API)

## ON-PREMISES

- Fuld kontrol: Egne servere og adgang til SQL-database. Formentlig hostede servere
- Licenspriser: Nogle gange billigere licens ved mange brugere
  - Husk udgifter til egne servere og drift
- Cloud Migrering: springes over ved opdateringen

## FALDGRUBER

- Opgraderinger skal håndteres efterfølgende – dog langt billigere end tidligere qua samme model som Cloud
- Compliance: Man skal selv dokumentere compliance med bogføringslov etc.

# — LICENSER & ØKONOMI

# ONLINE LICENS

	1 MÅNED	1 ÅR /ÅRLIG FAKTURERING PR. MÅNED	3 ÅR/ ÅRLIG FAKTURERING PR. MÅNED	VED MÅNEDLIG FAKTUERING ER PRISEN 5% HØJERE
<b>ESSENTIALS</b>	620,88 kr.	517,40 kr.	517,40 kr.	Storage stiger fra 2GB til 3GB.
<b>PREMIUM</b>	853,68 kr.	711,40 kr.	711,40 kr.	Storage stiger fra 3GB til 4GB.
<b>TEAM MEMBER</b>	67,08 kr.	55,90 kr.	55,90 kr.	-
<b>DEVICE</b>	349,20 kr.	291,00 kr.	291,00 kr.	Storage stiger fra 1GB til 1,5GB.
<b>EKSTRA PRODUKTIONS MILJØ</b>	2.514,72 kr.	2.095,60 kr.	2.095,60 kr.	-
<b>1000 GB EKSTRA DATABASE</b>	4.191,12 kr.	3.492,60 kr.	3.492,60 kr.	-



# BRIDGE TO CLOUD 3

Kom i skyen med 30 % rabat

## HVAD FÅR I?

- 30 % rabat på Dynamics 365 Business Central
- Fast pris i 3 år
- Gratis fornyelse af on-premises abonnement i kampagneperioden
- Mulighed for ekstra gratis brugere (op til 2 år)

## HVEM GÆLDER KAMPAGNEN FOR

- Virksomheder, som benytter Dynamics NAV, C5, AX og XAL m.fl.
- Som ønsker at migrere til Dynamics 365 Business Central

## PRAKTISKE RAMMER

- Kampagneperiode: 1. januar 2026 – 31. december 2027
- Abonnement og binding: fast 3-årigt licensabonnement
- Cloud-abonnements værdi skal svare til on-premises vedligeholdelsesabonnement
- Den økonomiske ramme skal opretholdes i hele kampagneperioden

## VÆRD AT VIDE

- Gælder kun ved migrering til Cloud
- Kan ikke kombineres med andre kampagner
- Kræver eksisterende on-premises licens fra før 1. september 2024 med aktivt abonnement
- Køb sker i henhold til de gældende kampagneregler

**I får en kontrolleret overgang til cloud med markante besparelser, lavere risiko og fuld forretningskontinuitet.**



# SERVICEKATALOG - BC ONLINE

## MONITOR

### JOB MONITOR

- Overvågning af jobkøposter

### DATA MONITOR

- Overvågning af ressourcer
- Overvågning af rapporthastighed
- Sideåbningshastighed
- Webservices
- Kodeadvarsler

### Tillæg:

Mulighed for årlig GAP-assesment

KRÆVER UPDATE

## UPDATE

### PR. PROD. MILJØ

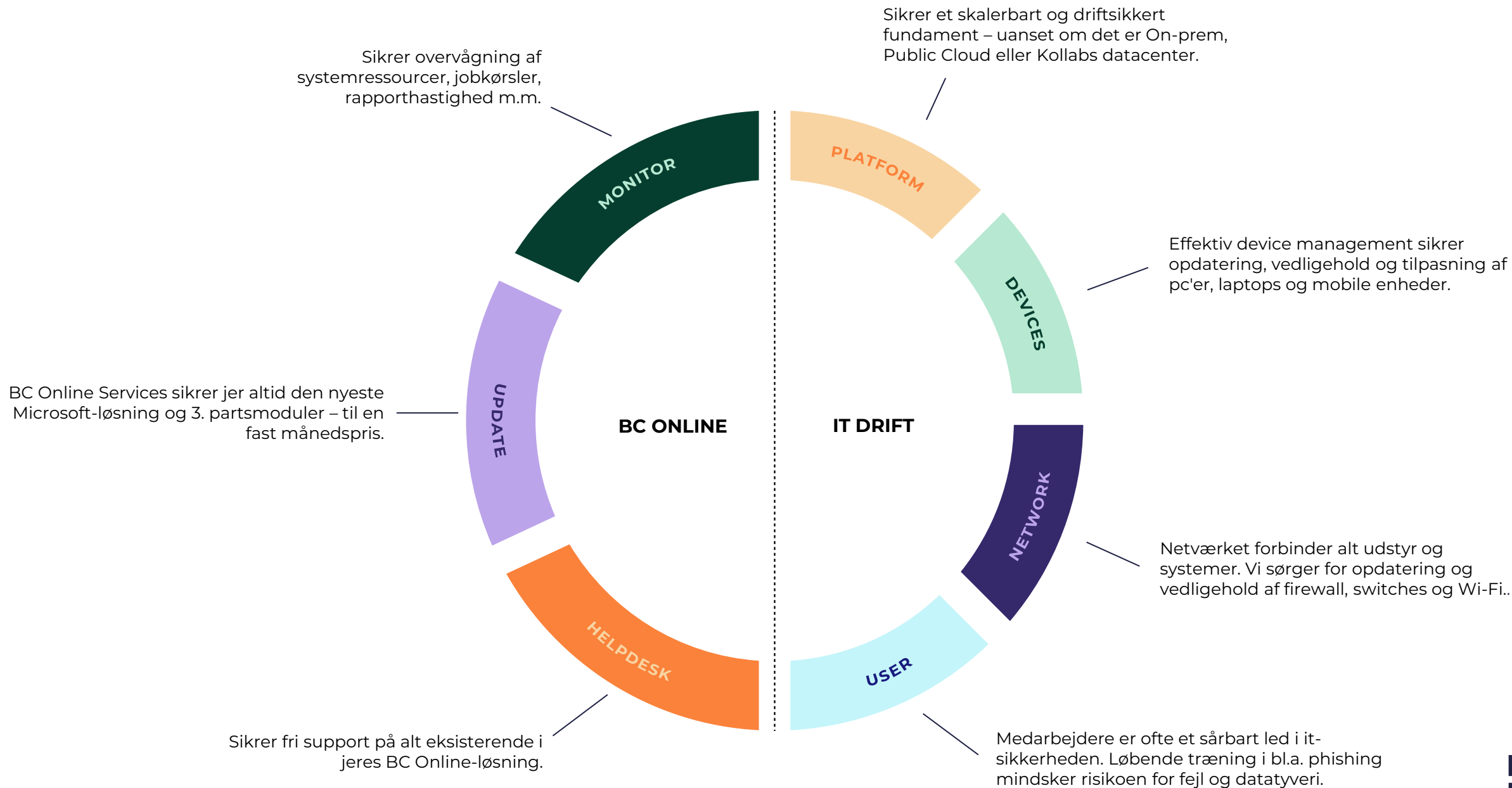
- Koordinering og justering ved Microsoft Majors-updates
- Opdatering af 3. partsmoduler
- Information om opdateringsindhold

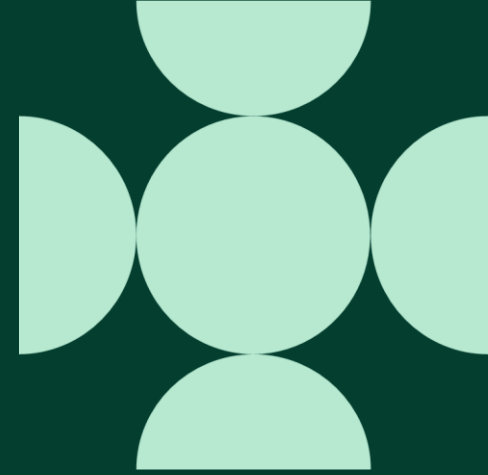
## HELPDESK

### PR. BRUGER

- Fri support på alt eksisterende drift i BC Online
- Dækker ikke ny implementering
- Minimum 5 brugere

KRÆVER UPDATE





# CASE STORY

# HAMMEL PLAST

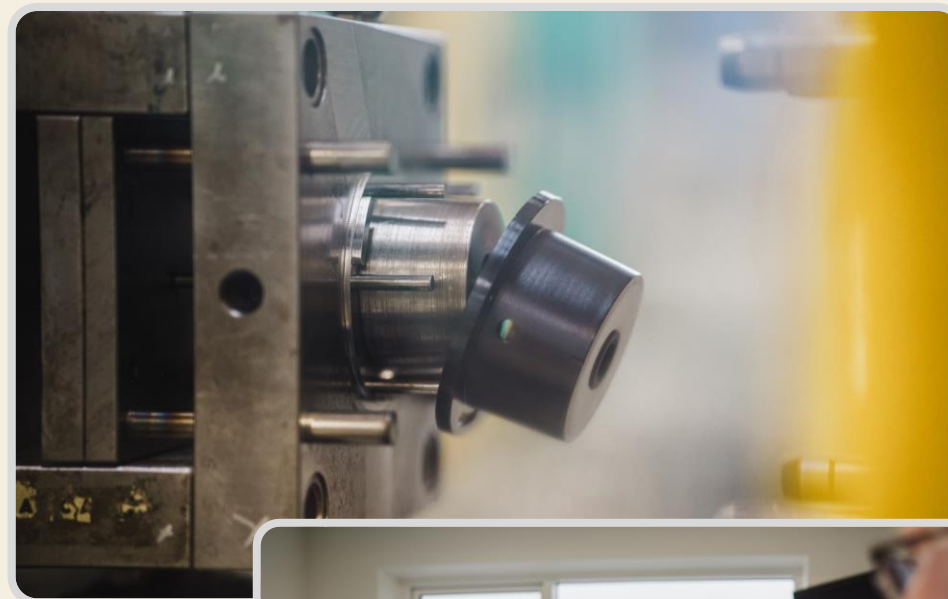
Et påtvunget ERP-skifte skabte risiko for driftsforstyrrelser i en forretning, der ikke havde et systemproblem i udgangspunktet.

## DET GJORDE VI

- Kontrolleret 1:1-opgradering fra NAV 2016 til Microsoft Dynamics 365 Business Central Online
- Videreførelse af eksisterende opsætninger, arbejdsgange og systemlogik
- Sikker migrering og bevarelse af alle historiske data
- Tæt projektstyring med klare roller, ansvar og forventningsafstemning

## VÆRDI

Virksomheden fik en moderne og fremtidssikret ERP-plattform, der lever op til nye krav uden at ændre den måde, forretningen arbejder på. Overgangen blev gennemført kontrolleret og uden driftsforstyrrelser, hvilket sikrede kontinuitet, ro i organisationen og et stabilt system fra dag ét. Samtidig står virksomheden nu med et stærkt fundament, der både understøtter den nuværende drift og giver mulighed for at udvikle forretningen videre i eget tempo og på egne præmisser.



## HVEM ER HAMMEL PLAST?

Hammel Plast er en dansk produktionsvirksomhed, der arbejder med plastproduktion og har en veletableret forretning med faste arbejdsgange og et stabilt administrativt setup.



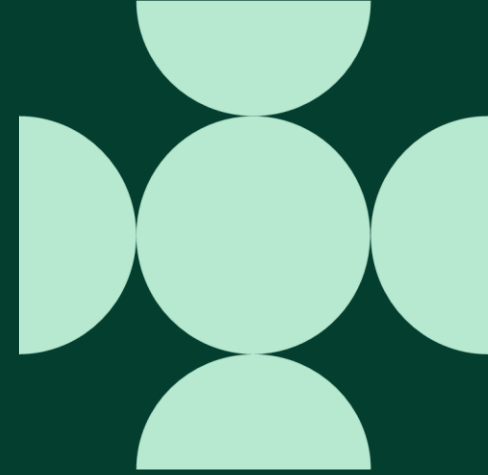
# HAMMEL PLAST



**Samarbejdet med KOLLAB gjorde det muligt for os at gennemføre en fuldstændig gnidningsfri 1:1-opgradering til Business Central Online - præcis som planlagt og uden at påvirke vores drift. Vi bevarede alle vores data og arbejdsgange, samtidig med at vi fik en moderne, fremtidssikret platform. Den tætte dialog, fleksibiliteten og vores egen involvering i processen gav os både tryk og undervejs og en løsning, vi selvstændigt kan arbejde videre med fra dag ét.**

Maja Oxholm, CEO





# OPGRADERINGSMODELLEN

# ÉN-TIL-ÉN

## HVAD FÅR DU

- Overskuelig, hurtig og sikker proces
- Tydeligt scope
- Lav risiko
- Overskuelig test
- Alle historiske data tages med
- Udvidelser og tilretning til gammel løsning tages med
- Stabil platform for efterfølgende forbedringer

*Fungerer fra Dynamics NAV 2013 R2 og fremefter*

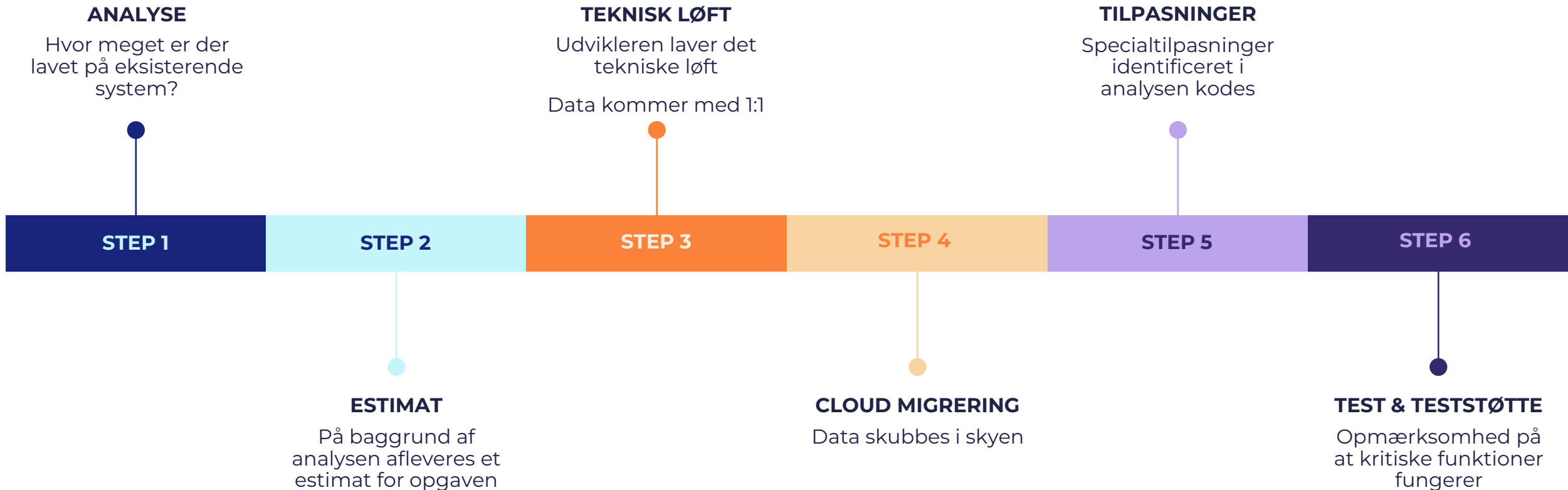
## DET FÅR DU IKKE

- Oprydning i data
  - Stamdata
  - Historiske transaktioner tages med "AS IS"
- Optimering / ændring af processer

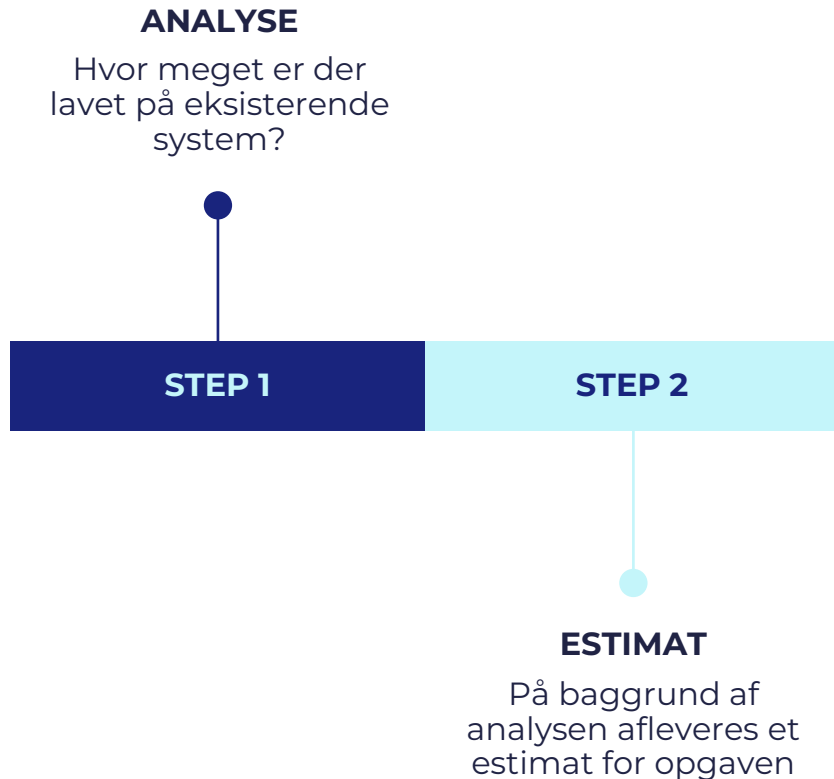
*Forbered evt. Roadmap for efterfølgende forbedringer*

# PROCESSEN

Én-til-én opgraderingen – trin for trin



# STEP 1 & 2



## Analyse

- Teknisk vurdering gennemføres
  - Antal driftsregnskaber
  - Brugen analyseres på baggrund af data
  - Tillægsprodukter
  - Ændringer til applikationen analyseres
- Opgavehistorik gennemgås
  - Kender vi jer – viden genbruges selvfølgelig

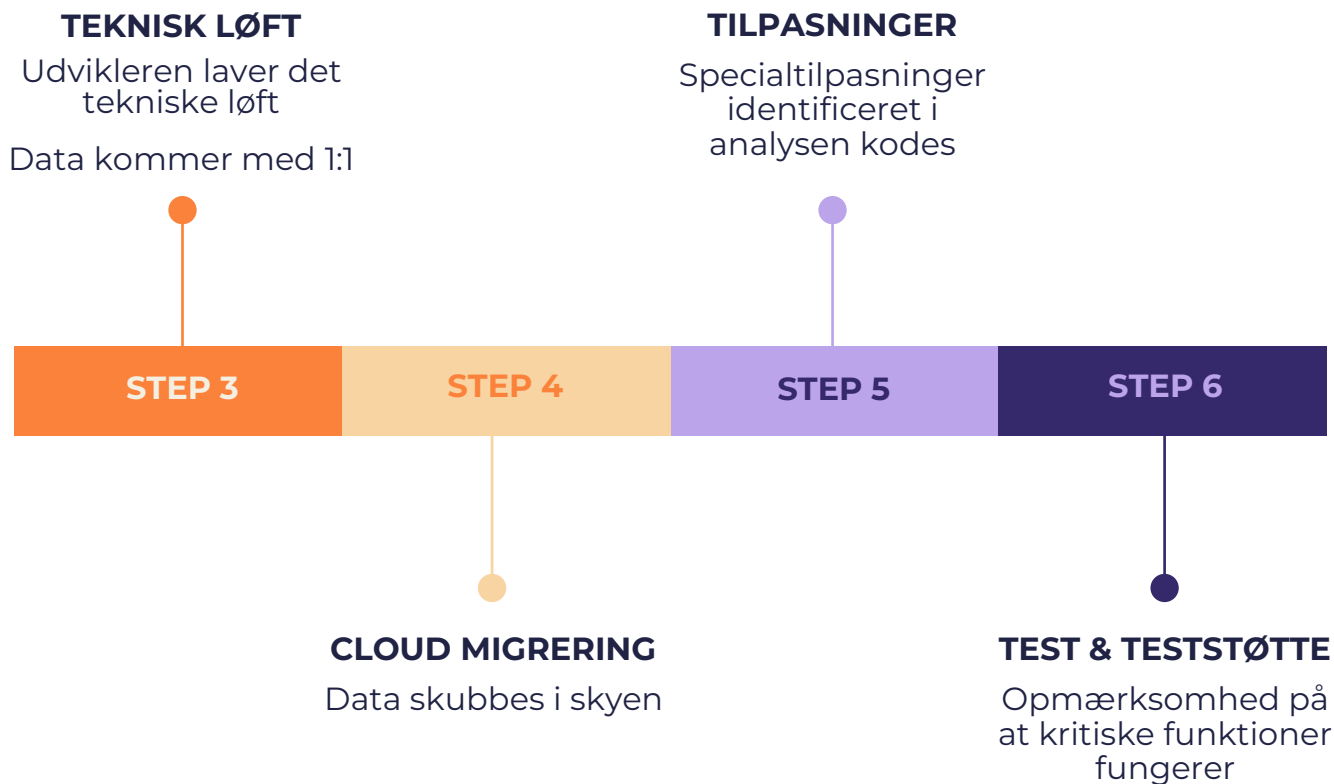
## Vurdering

- Skal vi have jer (kunden) med på dette tidspunkt?

## Estimat

- Håndtering af tilpasninger
- Migrering af data
- Konsulentbistand (konfiguration / test / go live)
- Koordinering

# STEP 3 TIL 6



## Teknisk løft

- Databasestruktur håndteres (tabeller og felter)

## Cloud Migrering

- Option – vi kan også blive on-premises

## Tilpasninger

- Tilpasninger løftes og implementeres (evt. C/AL → AL)
- Tillægsprodukter implementeres

## Test og teststøtte

- Uddannelse
- Brugere involveres i test af såvel processer som data
- Senest mulige tidspunkt for involvering af jer (kunden)

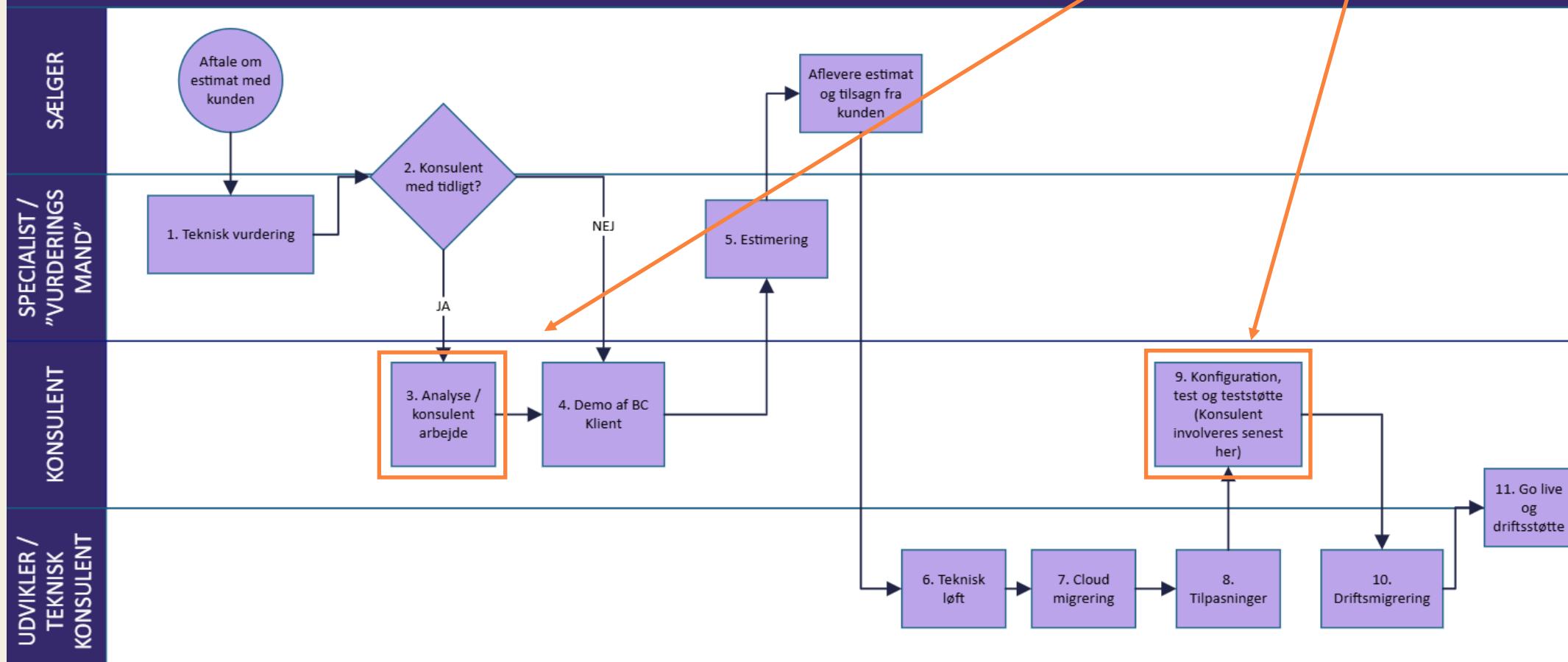
## Go Live og driftsstøtte

- Nyt system tages i brug
- Brugere støttes i deres arbejdsopgaver

# INVOLVERING AF KUNDEN

KOLLAB - Procestegning – BC 1:1 Opgraderinger

TIL INTERN BRUG



# CASE / EKSEMPEL

## Tidlig involvering

- Hvis større tilretninger
- Hvis vi kender jer mindre godt i forvejen

## Case

- Eget modul til igangværende arbejder
- Andet modul til udgifter (Acubiz) end vores "best practice" (Continia)
- Avanceret opsætning af brugerrettigheder

## Dialog

- Virksomhed oprindeligt produktionsvirksomhed
- Corona turn-around har transformeret virksomheden til en projektvirksomhed med købte produkter
- Egne SharePoint-integrationer udarbejdet (ikke synlig/fundet ved teknisk vurdering)

## Konklusion / retning

- Stadig relevant med én-til-én opgradering
  - Alternativer overvejes stadig
- SharePoint-integrationer skal håndteres i processen
- Ændrede forretningsprocesser implementeres efterfølgende

*Projekt ikke gennemført endnu – tilgangen kan nå at ændre sig endnu 😊*

# PROCESSEN

Én-til-én opgraderingen – trin for trin

Hvor lang tid  
tager det så?  
1 – 3 måneder

## ANALYSE

Hvor meget er der lavet på eksisterende system?

STEP 1

## TEKNISK LØFT

Udvikleren laver det tekniske løft  
Data kommer med 1:1

STEP 3

## TILPASNINGER

Specialtilpasninger identificeret i analysen kodes

STEP 5

## ESTIMAT

På baggrund af analysen afleveres et estimat for opgaven

STEP 2

## CLOUD MIGRERING

Data skubbes i skyen

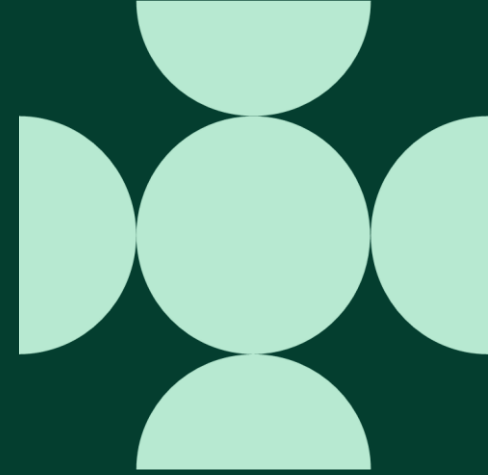
STEP 4

## TEST & TESTSTØTTE

Opmærksomhed på at kritiske funktioner fungerer

STEP 6





# CASE STORY

# BLOOMINGVILLE

Et strategisk cloud-skifte gav Bloomingville en fremtidssikret ERP-plattform uden at forstyrre den daglige drift.

## DET GJORDE VI

- Kontrolleret 1:1-opgradering fra Business Central on-premises til Business Central Online
- Bevarelse af eksisterende opsætning, arbejdsgange og processer
- Sikker migrering af system og data til cloud
- Overgang gennemført på få dage hen over en forlænget weekend

## VÆRDI

Bloomingville fik en stabil cloudbaseret ERP-plattform, hvor drift, sikkerhed og opdateringer håndteres af Microsoft. Overgangen blev gennemført hurtigt og uden ændringer i organisationens arbejdsgange. Resultatet er mindre teknisk vedligehold, større driftsro og et stærkere fundament for automatisering og fremtidig digital udvikling.



## HVEM ER BLOOMINGVILLE?

Bloomingville er en international designvirksomhed med rødder i dansk designtradition. Virksomheden udvikler og sælger boliginteriør til markeder verden over og arbejder med høje krav til kvalitet, leverancesikkerhed og effektive interne processer.

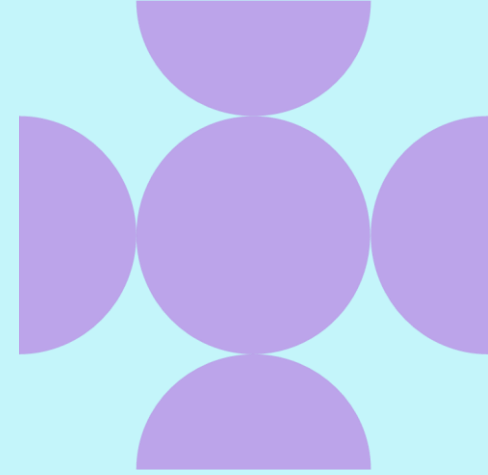
# BLOOMINGVILLE

”

**Business Central er vores vigtigste redskab i hverdagen. Overgangen fra on-premises til cloud forløb gnidningsfrit og uden unødigt støj, og systemet kører lige så stabilt som før. Den store forskel er, at vi ikke længere selv skal stå med servere, opdateringer og vedligehold. Det ansvar ligger hos Microsoft, og det giver både ro i driften, tryghed og en løsning, der er klar til fremtiden.**

Mick Kruse, AI/IT Manager & Controller

”



# DEN ALTERNATIVE VEJ

Hvis nu en én-til-én opgradering ikke er den rigtige vej

# STRATEGISKE ALTERNATIVER TIL 1:1 OPGRADERING

## KLASSISK IMPLEMENTERING

- Klassisk gap / fit afklaring.
- Når der er gap: Vælg en af disse veje:
  - Undlades løst: Forretningsproces tilrettes
  - Løses med App: Der søges efter App på Marketplace
  - Løses med tilpasning: Der programmeres en tilretning
  - Alternativ løsning. Fx Power App eller Custom App (specialudviklet udenfor BC)

## Data

- Evt. kun migrering af stamdata og åbningsaldi
- Datavask og -konvertering kan være tidskrævende

## STANDARDIMPLEMENTERING + GENTÆNKE PROCESSER

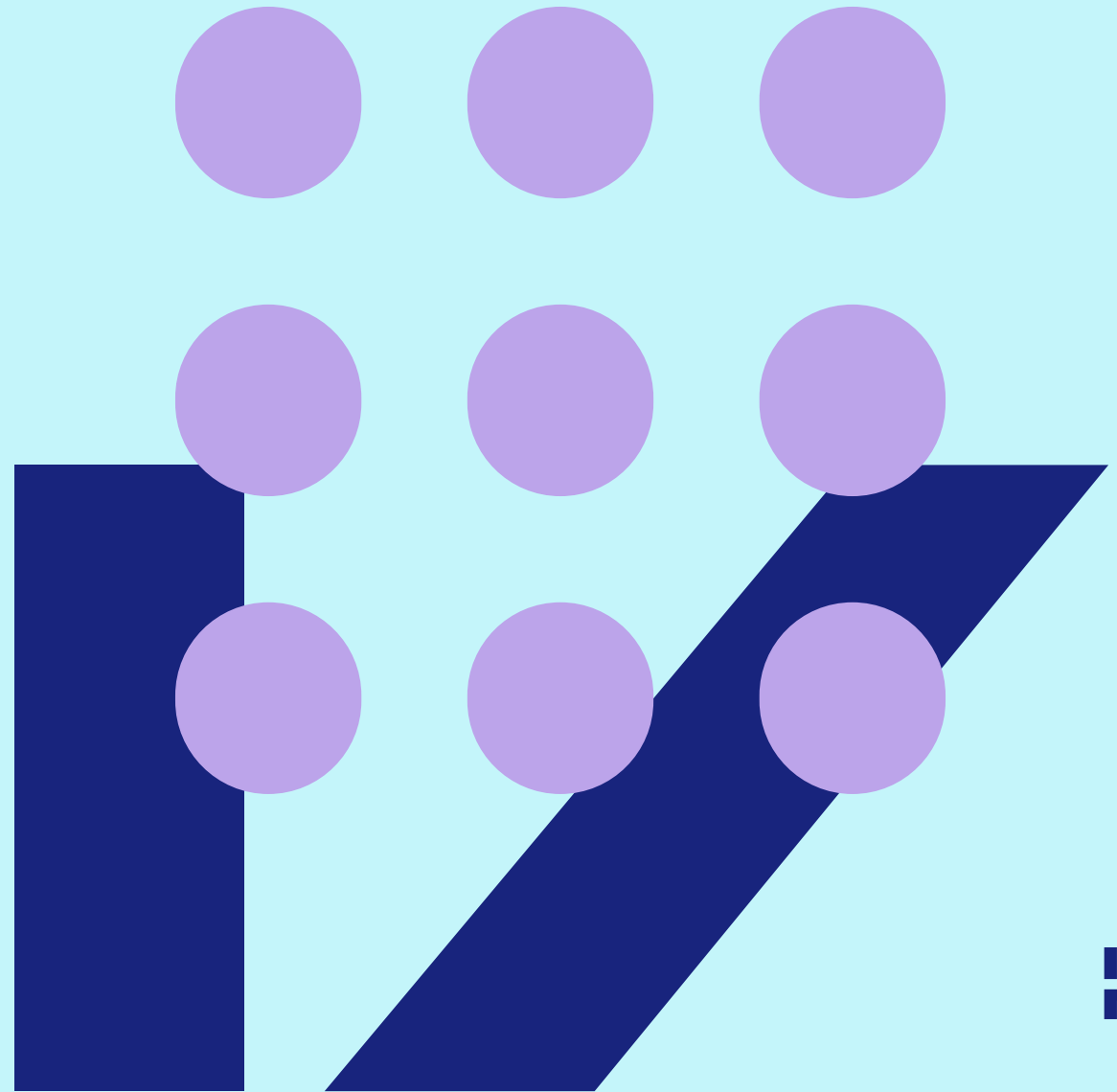
- Gentænke processer: Forretningsprocesser tilpasses til standardfunktionalitet i BC Online
- Bruge Apps i stedet for tilretninger: Benyt Best Practice og evt. mere niche-orienterede apps til løsning af specifikke problemstillinger
- Data: Historiske data kan tages med.
  - Ekstra felter og tabeller undlades

## Hybrid

- Standardfunktionalitet som baseline
- Udvalgte forbedringer/tilretninger: Udvalgte tilretninger (felter) tages med – historiske data kan evt. bevares fuldt ud.
- Resterende i fase 2 / roadmap

# RE-IMPLEMENTERING

- En 1:1-opgradering ændrer primært platformen.
- En re-implementering ændrer platformen og måden virksomheden arbejder på
- ...og derfor vokser behovet for styring, test, ressourcer og forandringsledelse markant.

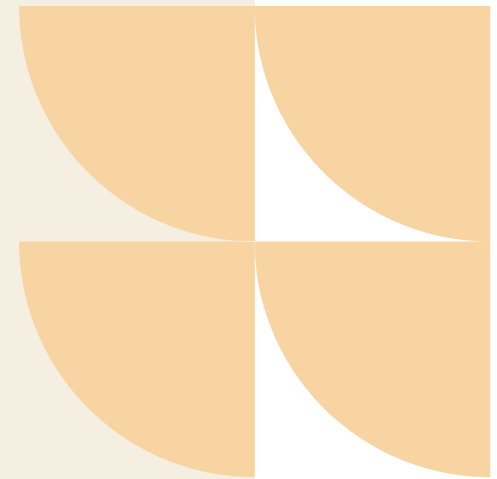


**SPØRGSMÅL?**



# LIVET ER FOR KORT TIL STILSTAND

*Også for ERP-systemer...*



# FÅ ET GRATIS IT-TJEK

Gør op med kompleks IT-drift og udnyt det fulde potentiale ved en moderne løsning. I får en smartere og mere effektiv arbejdsplatform, der skaber værdi fra dag ét.

Vi laver et gratis og grundigt IT-tjek af jeres samlede IT-setup: serverinfrastruktur, devices, netværk, licenser, IT-sikkerhedsstatus, opsætning og applikationer.

Desuden kortlægger vi kritiske processer, backup strategi, samt håndtering af brugere og arbejdsstationer.

## DU FÅR OVERBLIK, INDSIGT OG RETNING:

- **Klarhed over jeres IT-sikkerhedsniveau**

Med konkrete anbefalinger baseret på Microsoft Secure Score og forslag til smartere brug af automatisering, brugerstyring og Device Management.

- **Mere værdi for pengene**

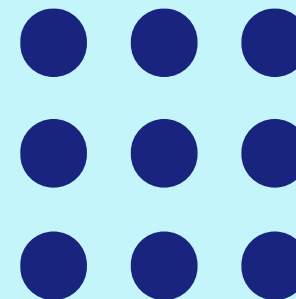
Vi identificerer ineffektive konfigurationer, forkerte licenser og dubletter – og viser, hvor I kan spare eller effektivisere.

- **Bedre udnyttelse af Microsoft 365**

Rådgivning om optimal brug af Teams, OneDrive og SharePoint med fokus på sikkerhed, struktur og performance.

- **Overblik over jeres IT-økonomi**

Vi analyserer, hvor I eventuelt kan reducere omkostninger, udnytte eksisterende ressourcer bedre og få mere for pengene gennem et opdateret og effektivt IT-setup.





# KOLLAB

[kollab.dk](https://kollab.dk)

CVR: 27 35 68 93

+45 72 16 07 77

[kontakt@kollab.dk](mailto:kontakt@kollab.dk)